

KPIs



ACTIVITIES MANAGEMENT

- Oportunidades por semana
- Oportunidades Ganadas por semana
- Oportunidades por mes
- Oportunidades Ganadas por mes
- Promedio de oportunidades mensuales
- Promedio de oportunidades ganadas mensuales
- Oportunidades ganadas el último mes por business unit.
- Oportunidades ganadas último año por business unit
- Actividades de la semana, correos enviados, reuniones, whatsapp, llamadas
- Actividades del año, correos enviados, reuniones, whatsapp, llamadas
- Contactos nuevos por semana
- Contactos nuevos por mes
- Promedio de contactos nuevos por mes
- Cuentas nuevas por semana
- Cuentas nuevas por mes
- Promedio de cuentas nuevas por mes.
- Ranking de Account manager por oportunidades creadas por Año actual, Año Anterior, Mes Actual, Mes Anterior, Ultimos 7 días.
- Ranking de Account manager por oportunidades ganadas por Año actual, Año Anterior, Mes Actual, Mes Anterior, Ultimos 7 días.
- Ranking de Account manager por tareas por Año actual, Año Anterior, Mes Actual, Mes Anterior, Ultimos 7 días.
- Ranking de Account manager por contactos creados por Año actual, Año Anterior, Mes Actual, Mes Anterior, Ultimos 7 días.
- Ranking de Account manager por cuentas creadas por Año actual, Año Anterior, Mes Actual, Mes Anterior, Últimos 7 días.

Todo por Account manager y por equipo comercial.



FORECAST

- Forecast por probabilidad, monto y oportunidades en cantidad indicada.
- Forecast por moneda local.
- Forecast por moneda extranjera.
- Forecast por business unit.
- Forecast por antigüedad en días, meses.
- Ranking por sector, por oportunidad y ejecutivo.
- Top cuentas por monto, ejecutivo y tipo de moneda.
- Top comercial por ejecutivo, cuenta y tipo de moneda.
- Detalle de oportunidades por tipo de cuenta, nombre de oportunidad, ejecutivo y antigüedad.

FORECAST EVOLUTIVO

- Forecast por probabilidad, monto y oportunidades en cantidad indicada.
- Forecast por moneda local.
- Forecast por moneda extranjera.
- Forecast por business unit.
- Forecast por probabilidad, monto y oportunidades de hoy.
- Top cuentas por monto, ejecutivo y tipo de moneda del lunes anterior.
- Top cuentas por monto, ejecutivo y tipo de moneda de hoy.
- Detalle de oportunidades por tipo de cuenta, nombre de oportunidad, ejecutivo y antigüedad.



WON & LOST

- Oportunidades ganadas semana, mes, trimestre, año a fecha cierre.
- Oportunidades Perdidas semana, mes, trimestre, año a fecha cierre.
- Oportunidades Top ejecutivo comercial.
- Evolutivo por unidades de negocio por ejecutivo por mes.
- Ranking de vendedores por oportunidades ganadas por ejecutivo.
- Ranking de vendedores por oportunidades perdidas por ejecutivo.
- Antigüedad en el cierre por business unit, antigüedad, tipo de oportunidad y ejecutivo.
- Oportunidades cercanas por nombre de la cuenta y tipo de probabilidad.
- Detalle de oportunidades ganadas por nombre de cuenta, business unit, oportunidad, ejecutivo, sector, antigüedad.



COMPARATIVA QUOTA MANAGEMENT

- Comparativa de tipo de cuota por ejecutivo, trimestre y año fiscal.

GLOBAL QUOTA MANAGEMENT

- Comparativa de tipo de cuota por ejecutivo, trimestre y año fiscal con indicadores globales.

MANAGER MANAGEMENT

- Comparativa de tipo de cuota por ejecutivo, trimestre y año fiscal por Team.

QUOTA MANAGEMENT INDIVIDUAL

- Comparativa de tipo de cuota por ejecutivo, trimestre y año fiscal por ejecutivo.